

## Startup i snabb tillväxt söker säljorienterad Account manager

Learnesy AB är ett ungt edtech-bolag i stark tillväxt som hjälper näringsliv, skolor och akademiska institutioner med e-learning. Learnesy har en nytänkande produkt inom en växande marknad, och vi söker nu en tävlings- och resultatorienterad Account manager som vill vara med att etablera en framgångsrik försäljningsavdelning och leverera världens bästa kundupplevelse i Sverige och internationellt. Placering är i centrala Stockholm där vi sitter tillsammans med flera andra Startups.

### Arbetsuppgifter

- Onboarding och implementering av kunder
- Ta hand om inkommande kundförfrågningar
- Identifiering och uppsökning av nya kunder
- Uppföljning, merförsäljning och kundvård av existerande kundbas
- Möten med kunder vilket kan innebära resor
- Tillsammans med dina kollegor utveckla en effektiv säljprocess

### Egenskaper

- På Learnesy jobbar vi enligt "learning by doing", så du behöver vara en "doer" som kan arbeta självständigt
- Du är strukturerad, disciplinerad och har en stark inre drivkraft
- Du är en orädd person som älskar att vinna och drivs av att uppnå mål

Vi jobbar i en informell och entreprenöriell miljö, och det kan tidvis krävas att du kavlar upp ärmarna och gör det som krävs för att vi tillsammans skall lyckas. Hos oss kommer du att få ansvar från dag ett. Från dig behöver vi ha rätt inställning till ett utmanande och utvecklande jobb.

Vi ser gärna att du har minst två års relevant yrkeserfarenhet, och det är meriterande med tidigare erfarenhet från sälj samt arbete i Excel på en avancerad nivå.

Bland Learnesys kunder idag finns nordens största handelshögskolor, branschorganisationer för yrkesprofessionella och börsnoterade företag. Med våra referenskunder och omtyckta produkt finns förutsättningar för att ditt säljjobb kommer bli framgångsrikt. Learnesy värderar säljfunktionen i företaget högt, så du kommer bli en nyckelperson i vår växande organisation. Med en stark prestation från din sida kan vi utlova ett mycket spännande och belönande jobb!

Vågar du anta utmaningen så tveka inte att söka genom att sända ditt CV och personliga brev till [marcus.andersson@learnesy.com](mailto:marcus.andersson@learnesy.com).