

Startup i snabb tillväxt söker driven B2B säljare

Learnesy AB är ett ungt edtech-bolag i stark tillväxt som hjälper näringsliv, skolor och akademiska institutioner med e-learning. Learnesy har en nytänkande produkt inom en växande marknad och vi söker därför efter nya kollegor som kan hjälpa oss att nå ut till fler företag.

Vi söker därför två tävlings- och resultatorienterade affärsutvecklare/säljare som vill vara med att etablera en framgångsrik försäljningsavdelning och leverera världens bästa kundupplevelse mot företag i Sverige och internationellt. Placering är i centrala Stockholm där vi sitter tillsammans med flera andra Startups.

Arbetsuppgifter

- Identifiera prospekts
- Uppsökande försäljning
- Implementering av kunder
- Uppföljning, merförsäljning och kundvård av existerande kundbas. Innebär resor till och möten med kunder
- Tillsammans med dina kollegor utveckla en effektiv säljprocess och bidra till utvecklingen av bolaget

Egenskaper

- På Learnesy jobbar vi enligt "learning by doing", så du behöver vara en "doer" som kan arbeta självständigt
- Du är strukturerad, disciplinerad och har en stark inre drivkraft
- Du är en orädd person med "tjockt pannben" som älskar att vinna och drivs av att uppnå mål

Vi jobbar i en informell och entreprenöriell miljö, och det kan tidvis krävas att du kavlar upp ärmarna och gör det som krävs för att vi tillsammans skall lyckas. Hos oss kommer du att få ansvar från dag ett. Från dig behöver vi ha rätt inställning till ett utmanande och utvecklande jobb.

Vi har inga krav på specifik kompetens när du startar jobbet, men det är meriterande om du har erfarenhet från arbete i Excel på en avancerad nivå.

Bland Learnesys kunder idag finns nordens största handelshögskolor, branschorganisationer för yrkesprofessionella och börsnoterade företag. Med våra referenskunder och omtyckta produkt finns förutsättningar för att ditt säljjobb kommer bli framgångsrikt. Learnesy värderar säljfunktionen i företaget högt, så du kommer bli en nyckelperson i vår växande organisation. Med en stark prestation från din sida kan vi utlova ett mycket spännande och belönande jobb!

Vågar du anta utmaningen så tveka inte att söka genom att sända ditt CV och personliga brev till marcus.andersson@learnesy.com.